

ФАСИЛИТАЦИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА: ОТ СЛОВ К РЕЗУЛЬТАТУ

(Базовый курс, модуль I). 25-26 мая 2017

Фасилитация (от англ. facilitate - помогать) - это форма групповой работы для выработки решений повышенной сложности, либо повышенной важности.

Технология фасилитации полностью решает данные задачи, помогает руководителям компаний, направлений создать новую среду для взаимодействия.

Фасилитация – это быстро, это креативно, это эффективно!

Для кого: бизнес - тренеров, бизнес - консультантов, менеджеров проекта, руководителей подразделений, руководителей компаний и сообществ

Цель обучения:

- Освоение навыков групповой работы
- Повышение результативности организационных процессов
- Повышение вовлеченности персонала в разработку и принятие решений.

Блок I. Фасилитация – технология групповой работы.

- Особенности группового мышления.
- Основные принципы фасилитационных методов и приемов.
- Критерии выбора методов.

Блок II.

- Роль фасилитатора в управлении групповыми процессами.
- Фасилитативный стиль управления.

Блок III. Техники фасилитации и их использование в корпоративных мероприятиях

- Как подготовиться к мероприятию - встрече
- Как снимать барьеры непонимания
- Как вовлечь каждого в обсуждение
- Сбор идей и мнений
- Голосование и оценка
- Групповое обсуждение тем, решение проблем
- Как работать с полярностью мнений
- Как задавать вопросы, стимулирующие креативность участников
- Демонстрация методов: world cafe, идеялог, парадигма позитивных перемен, консенсус, шкала согласия.

Блок IV. Практическое применение. Группы сами готовят эпизоды фасилитационных сессий и получают обратную связь от ведущего и участников

В ходе тренинга участники осваивают технологию фасилитации, которая позволяет:

- Интересно и ярко проводить программы обучения и развития сотрудников
- Профессионально фасилитировать групповые, корпоративные мероприятия
- Проводить презентации на высоком уровне совсем простыми техническими средствами
- Улучшить коммуникацию и мотивацию в группах и командах
- Развить большую свободу и креативность в подготовке и ведении встреч.
- Получать большую отдачу от групповых обсуждений, совещаний.

Условия участия:

Стоимость - 15.000 рублей, НДС не взимается.

20.000 рублей - тренинг + методический пакет (методическая поддержка первой сессии : разработка сценария, подготовка визуальных шаблонов.

12.500 – при оплате двух модулей: 25 и 26 мая и «Фасилитация для бизнеса: от слов к результату» и 29-30 июня «Фасилитация стратегических сессий».

Тренинг ведет Трофимова Ирина Павловна - директор ООО Центр бизнес-решений «Диалог», сертифицированный коуч (Международный Эриксоновский Университет), бизнес-тренер, профессиональный фасилитатор и медиатор.

Опыт обучения и организационного консультирования 13 лет.

Профессиональная подготовка:

1. Школа тренеров и консультантов- ЯрГУ им. П.Г. Демидова 2005 год
2. Эриксоновский Университет (Москва) - Наука и искусство трансформационного коучинга 2007 год
3. Тренинг Тренеров Мэйнсприм Консалтинг (Москва), 2007 год
4. ЯрТПП «Медиация . Базовый курс». (член профессиональной коллегии медиаторов). 2014 год
5. АСИ «Форсайт - школа», апрель 2015 год
6. ООО «Правила игры» и ИСА Украина «Методы активизации участия. Первый уровень. Тренинг групповой фасилитации. Методы и приемы», май 2015
7. ОпУС «Школа игромастеров», июнь 2015 год
8. ООО «Правила игры» и ИСА Украина «Методы активного вовлечения в стратегическое планирование», октябрь 2015 года

Оплата производится до 12.05.2017

