

**Уважаемые предприниматели, инвесторы и участники территориального кластера города
Набережные Челны!**

22-24 июня 2015г. приглашаем вас на инвестиционные сессии – специализированную образовательную программу во время которой вы сможете приобрести новые навыки развития проектов, контакты и возможности.

Программа «РСПК - LOGA Group & Seed Forum International Foundation» организована при генеральном партнерстве с РВК, благодаря чему зарегистрированные участники смогут принять участие бесплатно. Зарегистрироваться: <http://www.logagroup.com/rspk/>

Возможность привлечения инвестиций

По итогам программы участники

- Будут включены в преакселерационную программу федерального акселератора технологических стартапов GenerationS, минуя стадию первичного отбора проектов
 - В 2014 году призовой фонд GenerationS составил 5 млн рублей, стоимость призов от партнеров – 38 млн рублей.
- Пройдут отбор на инвестиционную сессию LOGA Group & "Русское техническое общество" по направлению «Умный город»
 - в 2014 году 3 проекта получили целевое финансирование 1 млн. руб.
 - возможный инвестиционный чек до 600 млн. руб.
- Подготовят презентации по стандарту Seed Forum International Foundation.
 - в 2014 году 3 участника программы участвовали в Seed Forum Singapore, 3 – Seed Forum New York, 10 в Seed Forum на площадке Московской Биржи.

Интересная программа и бонусы всем участникам сразу

- Практическое содержание программы, участники работают, не только слушают
- Квалифицированные практикующие эксперты
- Сертификаты о прохождении сессий

Бесценный опыт

- **Руководители проектов** подготовят инвестиционную презентацию, познакомятся с международной практикой, благодаря которой практически все лидирующие компании, такие как Apple, Samsung, Facebook прошли необходимые стадии привлечения финансирования, патентования и создания стоимости бизнеса
- **Инвесторы** в рабочем процессе смогут наблюдать за анализом кейсов компаний, а представители компаний получат обратную связь от инвесторов и экспертов
- **Руководители кластеров** обсудят с предпринимателями меры поддержки бизнеса в соответствии с мировой инвестиционной практикой

Дополнительная информация: <http://www.logagroup.com/rspk/> (Регистрация обязательна)

22 - 24 июня 2015 г. с 10:30 Адрес: «ИТ –парк», г. Набережные Челны, ул. Машиностроительная, д. 91 при поддержке Камского инновационного территориально-производственного кластера.

По вопросам участия и координации на площадке просим обратиться к Исмагилову Рустаму Фагимовичу R.Ismagilov@tatar.ru .

Об РСПК - LOGA Group

Программа ОАО «РВК» «Региональные сессии практического консалтинга - LOGA Group & Seed Forum International Foundation» основана на пятнадцатилетнем международном инвестиционном опыте Seed Forum. Программа «РСПК» за свою историю имела нескольких подрядчиков. Международные стандарты, практика организации сессий и работа опытных бизнес-тренеров LOGA Group & Seed Forum International Foundation с 2013 года получили общественное признание и более 500 исключительно положительных отзывов участников. В 2014 году при поддержке генерального партнера ОАО «РВК» программа прошла в 24 регионах России. Программа проводится при координации Минэкономразвития РФ для поддержки развития участников Центров Кластерного Развития.

Об РВК

ОАО «РВК» — государственный фонд фондов, институт развития Российской Федерации, один из ключевых инструментов государства в деле построения национальной инновационной системы. Уставный капитал ОАО «РВК» составляет более 30 млрд руб. 100% капитала РВК принадлежит Российской Федерации в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом Российской Федерации (Росимущество). Общее количество фондов, сформированных ОАО «РВК», достигло 18, их суммарный размер — 26,0 млрд руб. Доля ОАО «РВК» — 16,1 млрд руб. Число проинвестированных фондами РВК инновационных компаний достигло 168. Совокупный объем проинвестированных средств — 15,2 млрд руб.

Сайт: www.rusventure.ru

О GenerationS

GenerationS — это федеральный акселератор технологических стартапов, в ходе которого лучшие проекты, отобранные по результатам многоступенчатой экспертизы, получают интенсивное развитие и широкие возможности по привлечению инвестиций. GenerationS проводится РВК с 2013 года при поддержке российских корпораций, институтов развития, представителей венчурной инфраструктуры.

В 2015 году GenerationS проходит в тесном сотрудничестве с крупными российскими корпорациями, которые заинтересованы в поиске перспективных инновационных технологий через региональную партнерскую сеть GenerationS, объединяющую стартап-школы, бизнес-инкубаторы, университеты и других участников инновационной экосистемы, работающих со стартапами.

В 2014 году участниками GenerationS стали 1858 проектов из 13 стран мира и 65 регионов России. Более 400 российских и международных экспертов выступили менторами проектов, помогая им развиваться и находить стратегических партнеров и инвесторов. Призовой фонд GenerationS в 2014 году составил 5 млн рублей, стоимость призов от партнеров – 38 млн рублей.

Сайт: generation-startup.ru

О LOGA Group

Компания LOGA Group предоставляет услуги по проведению акселерационных программ, исследований инновационных рынков и подготовке высокотехнологичных проектов к инвестиционной сделке, со-основатель международного инвестиционного форума Seed Forum и генеральный партнер фонда Seed Forum International Foundation в России. LOGA Group & Seed Forum International Foundation имеют развитую сеть международных представительств, работают с такими корпоративными заказчиками и партнерами, как «Государственное Агентство по Развитию Предпринимательства Сингапура» и Европейский Банк Реконструкции и Развития. В целом,

ежегодное взаимодействие обеспечивается с 3500 инвесторами и предпринимателями в 50 странах мира.

В 2015 году компания LOGA Group продолжает партнерство с ООО "Русское техническое общество" по экспертизе и финансированию проектов в рамках корпоративной стратегии «Умный город» группы компаний Мортон, одного из трех крупнейших девелоперских холдингов России.

В 2014 году при генеральной поддержке ОАО «Российская Венчурная компания» 1500 российских предпринимателей приняли участие в специализированных образовательных и экспертных программах LOGA Group.

Сайт: www.logagroup.com
www.seedforum.org

О Русском техническом обществе

ООО «Русское техническое общество», R&D партнер одного из крупнейших девелоперов России, группы компаний Мортон, по отбору, экспертизе и финансированию проектов в рамках корпоративной стратегии «Умный город».

Группа Компаний «МОРТОН» - ведущий российский застройщик, который в 2015 году празднует 21-летие успешной работы. Компания специализируется на строительстве крупномасштабных жилых микрорайонов в Москве и ближайшем Подмосковье, полностью обеспеченных социальной и инженерной инфраструктурой для комфортной жизни, обучения и отдыха.

Совокупный текущий портфель проектов ГК «МОРТОН» на начало 2015 года составил более 7,6 млн кв. м жилья, а общее число объектов достигло 38. Кроме того, в активной разработке Компании в настоящий момент находится целый ряд крупных проектов в Москве и Московской области общей площадью около 3 млн. кв. м. Уже сегодня каждая четвертая квартира на рынке новостроек столичного региона продается ГК «МОРТОН».

«Русское техническое общество» - управляющая компания, реализующая комплексные технологические проекты, способствующие переводу российской промышленности из модели «технологического импорта» в модель «технологического лидерства» и развитию бренда "Изобретено в России" и "Сделано в России".

Сайт: www.technicalssociety.ru
www.morton.ru

О Технопарке «СТРОГИНО»

Деятельность технопарка осуществляется во взаимодействии с Департаментом науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы, Департаментом городского имущества г. Москвы, Префектурой СЗАО г. Москвы, организациями инфраструктуры поддержки малого предпринимательства и другими органами исполнительной власти города Москвы.

КП "технопарк "СТРОГИНО" является отличной стартовой площадкой для малых инновационных компаний и предоставляет комфортные условия ведения бизнеса.

Сайт: www.tpstrogino.ru

ПРОГРАММА РВК «РСПК - LOGA GROUP & SEED FORUM INTERNATIONAL»

день первый

10.00-10.30 Сбор и регистрация участников.

10.30-12.00 Введение в мировую практику Seed Forum International Foundation: образ мышления инвестора, классификация инвесторов, механизмы венчурного рынка, ключевые драйверы инвестора, критерии принятия решений, форматы презентации, структурирование сделки с инвестором. Выявление подводных камней при заключении инвестиционного договора и договора инвестиционного займа. Поочередные презентации (30 сек, представление участников) и обратная связь.

12.00-12.15 Кофе-брейк.

12.15-13.30 Мировая практика Seed Forum International Foundation, погружение в инвестиционный процесс после презентации проекта. Подготовка пакета инвестиционных документов проекта, инвестиционный due diligence и сделка с инвестором. Рыночные аспекты оценки стоимости проекта/компании при заключении сделки с инвестором. Возможности развития в территориальном кластере, практика развития успешного кластера и компаний кластера. Процесс и тренинг Seed Forum.

13.30-14.30 Обед, подготовка к выступлениям 30 сек. Power pitch и 7-ми мин. Презентации

14.30-16.30 Тренинг. Презентации и обратная связь по проектам. Power pitch 30 сек. и 7-ми мин. презентация проекта участниками. Рассмотрение отдельных разделов презентации, ключевых драйверов и стратегии выхода, обратная связь по проектам.

16.30-16.45 Кофе-брейк.

17.45-18.30 Тренинг. Презентации и обратная связь по проектам (7-ми мин. и 30-ти сек. презентация проекта). Профессиональная терминология и искусство и технология презентации. Вербальные и невербальные сигналы, удерживаем внимание аудитории. Методы формирования деловых контактов. Обсуждение и подведение итогов. Индивидуальные консультации. Подведение итогов и выводов для дальнейшего развития. Финальные рекомендации.

день второй

10.00-10.30 Сбор и регистрация участников.

10.30-12.00 **Краткий мастер-класс для инвесторов** - международная практика инвестирования в проекты и снижения рисков Seed Forum International Foundation. **Презентации проектов в формате инвестиционной сессии.** Презентации и обратная связь по проектам (7-ми мин. и 30-ти сек. презентация проекта). Кофе-брейк. Рассмотрение и обсуждение бизнес-кейсов

13.30-14.30 Обед.

14.30-15.30 Введение в практику создания стоимости бизнеса. Оформление интеллектуальной собственности и коммерциализация технологий. Know-how секретная информация, техническая документация, капитализация брэнда. Риски и возможности и практика защиты и интеллектуальной собственности. Как подойти к защите самостоятельно. Аспекты оценки стоимости проекта/компании при заключении сделки с инвестором.

15.30-16.30 Авторское право, патентование, защита бренда. Патентный анализ и в частности онтологическая проработка патентов конкурентов, патентный поиск и в частности анализ патентной чистоты, анализ рисков патентования конкретной разработки. Анализ стратегии развития интеллектуальной собственности потенциальных конкурентов.

16.30-16.45 Кофе-брейк.

16.45-18.30 Бизнес-кейсы и примеры из практики оформления российских и международных патентов. Мировая практика по защите конкурентных преимуществ и коммерциализации проектов. Подготовка документов для инвестирования и экспертизы, вопросы оформления интеллектуальной собственности.

день третий

10.30 - по графику. Индивидуальные консультации. Подготовка документов для инвестора, бизнес-кейсы / как защитить ваши конкурентные преимущества, подготовка документов для экспертизы, оформление интеллектуальной собственности, подходы к организации режима know-how, вопросы по оценке стоимости проекта/компании при заключении сделки с инвестором, презентации проекта.

Бизнес-тренеры программы



Дмитрий Коваленко - Бизнес-тренер, член экспертного совета LOGA Group и Российского офиса глобального международного фонда Seed Forum International Foundation.

Занимал позиции руководителя венчурного фонда Группы ГУТА "Центр программ финансового оздоровления", руководителя центра инновационных технологий Группы ГУТА, генерального директора 2-х компаний стартапов. Дмитрий обладает опытом создания и руководства стартапами с 1994 года. Имеет опыт отбора, формирования и развития команд высокотехнологичных проектов, привлечения частных инвестиций и средств государственных фондов. Руководил крупными проектами в сфере девелопмента, M&A. В настоящее время специализируется на бизнес-консультировании, создании и финансировании проектов.



Зайченко Николай – Бизнес-тренер, член экспертного совета LOGA Group и Российского офиса глобального международного фонда Seed Forum International Foundation.

Председатель Юридического общества имени Александра Невского – юридической фирмы, специализирующейся в области интеллектуальной собственности и на юридическом сопровождении инновационных стартапов; эксперт по вопросам защиты интеллектуальной собственности, учёта нематериальных активов и оптимизации налогообложения; обладает широким опытом консультирования компаний по вопросам оформления и защиты интеллектуальной собственности, формирования корпоративных структур и стратегии защиты IP-активов с минимальными затратами, зарубежного патентования. Имеет богатый опыт сопровождения сделок по инвестированию в интеллектуальные активы и монетизации результатов интеллектуальной деятельности, в том числе с участием резидентов таких юрисдикций, как Швейцария, Канада, Великобритания, Германия, Китай.

Рекомендации для участников

Приложение 1 к приглашению на Программу ОАО «РВК» «РСПК - LOGA Group & Seed Forum International»

Представителям проектов, которые планируют принять участие в тренинге и значительно улучшить содержание и навыки презентации, необходимо с собой иметь презентацию в формате ppt(x) на 5 – 10 слайдов для представления в течение 7 минут.

Уточните, если у вас есть разработки, которые могут быть использованы для города и подпадают под категорию «Умный Город» (ЖКХ, сети, строительные материалы, дорожная инфраструктура, безопасность, энерго-эффективность и т.д.).

Стандартная инвестиционная презентация содержит следующие разделы с кратким описанием:

- Бизнес-концепция, продукт проекта
- Команда проекта,
- Рынок проекта,
- Бизнес-модель,
- Ключевые финансовые показатели (затраты, прибыль, требуемые инвестиции),
- Предложение для инвестора, выход из проекта,
- Контакты для связи.

Презентацию необходимо иметь на флешь-памяти. По возможности, возьмите с собой ноутбук.

Рекомендации: используйте простой фон, избегайте видео и сложного текста. Рекомендуемый размер шрифта «24 ppt».

1. Для тех участников, которые хотят в перспективе участвовать в Российских и международных форумах **Seed Forum International Foundation** необходимо подготовить презентацию **на английском языке**.
2. Для предпринимателей, у которых проекты находятся на ранней стадии, необходимо предложить название проекта и иметь с собой для обсуждения краткое резюме проекта на 1 стр. Для подготовки резюме, постарайтесь использовать структуру стандартной инвестиционной презентации, предложенную выше или, как минимум описание бизнес-концепции (см. приложение 2.).

Для всех представителей проектов:

Обязательно пройдите регистрацию по ссылке www.logagroup.com/rspk



Приложение 2 к приглашению на Программу ОАО «РВК» «PCPK - LOGA Group & Seed Forum International»

Заполните и передайте пожалуйста тренеру во время сессии

Город: _____, дата _____

Ф.И.О. _____

Стадия развития проекта:

идея готов прототип первые продажи масштабирование

Сформулируйте или дайте готовое название проекта:

Роль в проекте _____

Мобильный Телефон _____

E-mail: _____

Сформулируйте бизнес-концепцию вашего проекта. Бизнес-концепция как правило отражает краткое описание созданного продукта или сервиса, текущий статус и ответ на вопрос «Почему ваш проект востребован на рынке?». *Уточните, если у вас есть разработки, которые могут быть использованы для города и подпадают под категорию «Умный Город» (ЖКХ, сети, строительные материалы, дорожная инфраструктура, безопасность, энерго-эффективность или другое).*
